

Extra

Bezahlte Sonderbeilage zu aktuellen Trends
rund um das Thema Betriebsübergabe.



Experten helfen bei der Übergabe

Monkey Business Images/Shutterstock

Das Angebot des Beratungsprodukts „Fit für die Übergabe“ der Experts Group Übergabe der Wirtschaftskammer Wien richtet sich an Unternehmer in Wien, deren Übergabe in drei bis fünf Jahren bevorsteht.

Jährlich übergeben in Österreich rund 7000 Klein- und Mittelunternehmen ihren Betrieb in neue Hände. Das neue Beratungsprodukt „Fit für die Übergabe“ der WK Wien unterstützt Unternehmen in ihrem Vorhaben. „Der Trend geht eindeutig in Richtung Verkauf an Außenstehende“, sagt Martin Puaschitz, Obmann der UBIT Wien. „Während bis in die 90-er Jahre die überwiegende Mehrheit der Unternehmens- und Betriebsübergaben traditionell innerhalb der Familie erfolgten, finden heute rund 50 Prozent aller Übergaben an familienexterne Personen und/oder Unternehmen statt“, erklärt Albert Walter Huber, Sprecher der Landes- und

Bundes-Experts Group Übergabe. Die Hälfte bis zwei Drittel der Übergaben findet aus Altersgründen statt. Als Faustregel für die Planung gilt: drei bis fünf Jahre für familienexterne und fünf bis zehn Jahre für familieninterne Übergaben, schließlich kommen bei der Übergabe in der Familie noch vielerlei Punkte wie emotionale Aspekte sowie die Einarbeitung und Positionierung des Nachfolgers hinzu, die berücksichtigt werden müssen. „Während Familienunternehmen aufgrund ihrer langfristigen und nachhaltigen Ausrichtung zu meist in gutem Zustand an die Familiennachfolger übergeben werden, hinken Betriebe, die an

externe Interessenten übergeben werden, sehr oft hinten nach“, so Huber.

Die reibungslose Übergabe

Oft führen Unternehmer an, in den Jahren vor der bevorstehenden Übergabe weniger in das Unternehmen investieren zu wollen (vor allem bei Sachanlageinvestitionen, Akquisition von neuen Kunden, Marketingaktivitäten, Aufnahme neuer Mitarbeiter). Der Gedanke dahinter ist verständlich: Warum sollte ein Unternehmer Geld investieren, wenn er den Betrieb ohnehin in Kürze abgibt? Dieser Ansatz bewirkt jedoch ge-



„Der Trend geht in Richtung Verkauf eines Betriebs an Außenstehende statt wie bisher innerhalb der Familie.“

Martin Puaschitz, Obmann der Fachgruppe UBIT. Foto Jennifer Fetz



„Die Experts Group Übergabe umfasst in Wien 40 Mitglieder, die sich intensiv mit dem Thema Betriebsübergabe und Unternehmensnachfolge beschäftigen.“

Albert W. Huber, Sprecher der UBIT Experts Group Übergabe.

Foto: Cynthia Fischer

nau das Gegenteil einer reibungslosen, schnellen und ertragreichen Übergabe. Es ist vielmehr wesentlich, den Betrieb stets in gutem Zustand und zeitaktuell („up-to-date“) zu halten, nur so erhält ein Übergeber seine vergangenen und gegenwärtigen Investitionen wieder zurück, sowie einen entsprechenden Gewinnanteil. Andernfalls verbleibt oft nur der Liquidationserlös. Darüber hinaus spricht nichts dagegen, die „Braut zu schmücken“. Nur sollte der Schmuck auch einen Wert für den Käufer darstellen und von möglichst nachhaltiger Dauer sein, schreibt Huber auch in seiner soeben erschienenen zweiten Auflage des Fachbuches „Betriebsübergabe-Betriebsübernahme“.

Erfolgsrezept

In Zusammenarbeit mit der geförderten Unternehmensberatung der WK Wien hat die Experts Group Übergabe das Beratungsprodukt „Fit für die Übergabe“ konzeptioniert. Es richtet sich an Unternehmer in Wien, deren

Übergabe in drei bis fünf Jahren bevorsteht. „Es ist eine kostengünstige Gelegenheit für Unternehmen, sich gezielt auf die Übergabe vorzubereiten“, so Christian Starzer von der geförderten Unternehmensberatung der WK Wien. Im Rahmen der Beratung wird konkret auf die persönliche Situation eingegangen, der Betrieb auf Stärken und Schwächen analysiert, sodass bis zur Übergabe noch genug Zeit bleibt, Maßnahmen zu setzen, um die Stärken des Betriebes weiterhin zu stärken und Schwächen des Betriebes möglichst zu bereinigen. Die Beratung umfasst zehn Stunden und zielt darauf ab, dass der Betrieb up-to-date mit einer nachhaltigen Ertragskraft und frei von Lasten übergeben wird. „Davon profitieren Übergeber, Übernehmer, Mitarbeiter und die Wirtschaft“, so Starzer.

Den richtigen Übernehmer finden

In Wien umfasst die Experts Group Übergabe rund 40 Mit-

glieder, die sich intensiv mit dem Thema Betriebsübergabe und Unternehmensnachfolge beschäftigen. Sie beraten im Übergabeprozess vom ersten Schritt der Übergabe bis zum Abschluss, bewerten den Betrieb, unterstützen bei der Nachfolgersuche sowie der Integration.

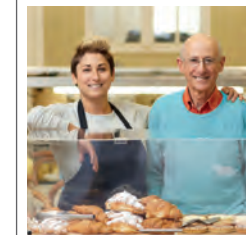
Weitere Infos unter:

Wirtschaftskammer Wien
Fachgruppe UBIT
Experts Group Übergabe-Consultants
T 514 50-3600
Sprecher der Landes-Experts-Group Wien:
Albert Walter Huber,
E ubit@wkw.at
M 0664/430 25 03

Geförderte Unternehmensberatung der WK Wien
Straße der Wiener Wirtschaft 1, 1020 Wien
T 514 50-1165
Christian Starzer
E unternehmensberatung@wkw.at



ÜBERGABE-CONSULTANTS



BETRIEBSÜBERGABE UND BETRIEBSÜBERNAHME ERFOLGREICH MEISTERN.

Jetzt die Weichen für den Generationenwechsel stellen...

Damit der Spurenwechsel von einer Generation zur nächsten gelingt, ist eine gute Vorbereitung das Um und Auf. Die Übergabe-Consultants unterstützen Sie bei dieser neuen Herausforderung und begleiten Sie von der ersten Idee bis zur Übergabe. Holen Sie sich noch heute die Erfahrung, das Know-how und eine neutrale Sichtweise ins Haus.

... damit die einen beruhigt den Gang zurückschalten und die anderen neu durchstarten können.

WIR NEHMEN WISSEN IN BETRIEB.

www.uebergabe.at



INFORMATIONEN

Wirtschaftskammer Österreich | Fachverband Unternehmensberatung | Buchhaltung und Informationstechnologie (UBIT) | Experts Group Übergabe-Consultants | Tel. 05 90 900-3540 | Sprecher der Landes-Experts-Group: Mag. Albert W. Huber | Mail: huber@camelot-consulting.at